证券代码：002022 证券简称：科华生物

**上海科华生物工程股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2017005

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  ☑其他:电话会议 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 中泰证券 谢木青；国金证券 袁维；新华资产 张晓蕾；  兴业证券 张佳博 |
| **时间** | 2017年4月27日17:00—17:30 |
| **地点** | 电话会议 |
| **上市公司接待人员姓名** | 总裁丁伟、董事会秘书王锡林、财务总监罗芳、证代宋钰锟 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 交流纪要：  本次电话会议首先由董事会秘书王锡林先生向与会人员简单介绍了公司2017年第一季度报告的主要经营数据和公司2017年一季度的经营情况，然后就与会者关注的一季报有关问题以问答方式进行了交流沟通：  Q1：公司一季度出现业绩下滑的原因是什么？  A1：今年以来，公司紧密围绕未来三年发展战略目标，以产品为核心，以客户为导向，深化内部组织结构调整，推行扁平化管理，积极布局核心产品线，以更好满足终端客户需求。报告期内，公司代理业务保持较快增长；由于消化渠道库存原因，当期自产试剂销售出现一定下滑。  Q2：公司未来影响业绩的不利因素要持续多久？  A2：公司将2017年作为一个战略部署的时期，也将持续在产品布局、渠道整合方面下功夫，公司代理的Biokit化学发光仪的业务也将在今年取得一定成果，公司出口业务也在恢复过程中，血筛业务在经过去年政策红利后，试剂业务今年也将继续保持平稳增长的势头，我们也希望尽快让市场看到我们努力的成果，也相信会越来越好。  Q3：公司外延并购方面何时会有新的进展？有哪些考虑？  Q4：方源入主之后，已经确定了“内生增长+外延并购”的公司发展战略。相关的并购资源和标的公司也一直在关注、寻找，相关的工作也都有在进行，既要关注标的的产品优势、技术优势，又要考量标的的销售收入及利润贡献，希望对公司短中长期的财务效益都会带来明显贡献。公司会全力推进并购项目的进展。  Q4：未来公司在渠道整合方面有哪些考虑？  A4：公司会积极把握市场机会，利用公司的产品优势和品牌优势，寻找渠道并购的机会，与区域性的平台进行合作的机会，在去年成功试点医院集中采购托管的模式，在优势区域开展产品的定点打包模式。这些探索和尝试最终目的还是利用公司全产品线的优势和依靠对优质客户的把控，实现对公司产品的推广。  Q5：公司在内部组织结构调整方面有哪些变化：  A5：公司内部组织结构的调整始终围绕以产品为核心，以客户为导向的理念，成立了中心实验室事业部、POCT事业部、进一步强化分子诊断事业部的建设，将研发、市场人员按产品纳入事业部管理架构，发挥研发、市场的协同效应，进一步提高效率，满足市场竞争的需要。 |
| **日期** | 2017年4月28日 |