证券代码：002022 证券简称：科华生物

**上海科华生物工程股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：2016003

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他:电话会议 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 华富基金 王翔；中欧基金 沈悦；申万菱信基金 胡睿喆；广证恒生 王静； |
| **时间** | 2016年5月12日15:00—16:00 |
| **地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书王锡林、证券事务代表宋钰锟 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 交流纪要：本次调研活动，主要以问答方式进行，以下是本次调研活动的主要内容：1. **公司出口业务的恢复情况现在进展如何？**

公司已于今年3月完成了WHO对公司的现场审查和技术文档的审核。目前公司正加紧与WHO的沟通，协调国际验证机构对公司样本品质的专业评估及报告出具沟通等专业工作，推进WHO在满足审核流程的前提下，尽早批复最终审核结果，争取尽快恢复国际业务增长。1. IVD行业目前整体的行业趋势大致如何？

IVD作为大医药板块的细分子行业，近几年的增长率还是领先医药板块平均增速的，未来几年行业增长前景还是会继续保持稳定持续的成长预期。同时，良好的行业成长预期吸引了众多市场资本的进入，也加剧了IVD行业的市场竞争。1. 公司一季报的情况能否再介绍一下？

从公司第一季度的经营情况来看，除了出口业务仍未恢复之外，其他各项业务均有不同幅度的增长，在报告中公司也披露了生化试剂和分子诊断试剂分别增长了18%和206%，公司传统业务生化试剂的增长，主要还是基于公司自2015年开始并持续加强了渠道拓展和管理，优化市场策略等工作，进一步发掘公司在终端市场的潜能，整合销售团队，这一系列工作也逐渐在实现预期的效果，后续公司还将继续优化结构，根据市场状况优化市场策略，继续巩固公司在生化、酶免等传统业务方面的龙头地位。1. 公司半年度业绩情况？

公司在一季度报告中预告公司半年度业绩变动幅度为-10%—20%，主要基于以下两个因素：（1）去年同期公司出售上海科华检验医学产品有限公司股权取得一次性转让收益2072.00万元，今年同期无可预见的股权转让收益；（2）公司出口业务正在WHO最终审评中，报告期内恢复增长尚有不确定性。剔除此等因素外，公司业绩保持平稳增长。1. 能否介绍一下意大利TGS公司的整合情况？

公司研发部门已与TGS团队全面对接，并就研发、技术、产品等方面的整合制定了详细的工作计划和时间表，技术转移工作已经开展并在加速推进当中，公司将根据国内法规要求尽快完成临床、注册、审批等程序，争取尽快上市。另一方面，公司也将利用TGS现有的团队和渠道资源，进行相应的市场调查和探索，将公司现有产品尤其是已通过CE认证的产品推广至相应的市场区域，从而带动公司现有产品的销售增长。1. 公司外延并购方面有什么想法？

“内生增长+外延并购”是公司既定的发展战略，公司将充分利用资本市场提供的良好平台，积极寻求与公司所从事的业务及发展目标相匹配的外延式并购机会，扩大业务规模，如有这方面的具体进展，公司会按规定及时履行信息披露义务。1. 不知新的总经理何时能到位？

公司一直在寻找、遴选合适的总经理人选，与此同时，公司刚在4月底公告了新聘任的常务副总经理人选——王东先生，主要负责公司的市场销售，王东先生有丰富的IVD行业从业经历，熟悉行业背景，又有丰富的领导和管理经验。在新的总经理到位之前，仍由公司董事长唐总代为行使总经理职权，公司的各项业务开展、各部门间的衔接与配合都很顺畅，不受任何影响。1. 公司化学发光业务进展如何？

化学发光业务是公司未来发展的重要业务领域，公司会继续加大推广力度、加大研发力度，目前公司的重点依旧是市场布局，抢占终端市场，目前，公司化学发光仪器已成功进入华南、西南、华中、东北等区域市场并实现了正常销售，随着市场布局和产品注册达到一定规模，业绩贡献将会体现出来在化学发光试剂方面，试剂种类方面计划年底前将累计取得近40个化学发光产品注册证，这也将进一步提高公司化学发光产品在市场上的竞争力。1. 血筛业务目前什么情况？

血筛业务从2015年下半年陆续开始的各地招标中，公司先后在江苏、广西、河北、甘肃、吉林等省集中采购中竞标成功，同时，在广东、浙江、山东等省非集中采购市场中也取得较好成绩，中标成绩在国内同行中处于领先，2016年度会陆续贡献经营业绩，在一季报中已经有所体现。 |
| **日期** | 2016年5月13日 |