证券代码：002022 证券简称：科华生物

**上海科华生物工程股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2015001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 长江证券 张琎、东海基金 陈卫国、华宝兴业基金 郎超、银河基金 余科苗、 |
| **时间** | 2015年5月8日10:00—11:30 |
| **地点** | 钦州北路1198号82幢15楼会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 公司董事会秘书王锡林、证券事务代表宋钰锟 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 本次投资者交流活动以问答形式展开，主要内容如下：  **1、目前公司非公开发行已经结束，方源资本进入公司之后，外界普遍期待公司未来在外延并购方面能够有所作为，不知公司目前有何打算？**  市场对公司并购方面的预期比较大可以理解，尤其是在方源资本进入之后，为公司的并购提供了更好的帮助与支持。今年公司的工作重点还是放在内部调整与优化，去年已经着手梳理调整业务结构，收购了一部分原先控股的子公司少数股东股权，使之成为公司全资子公司，增强协同效应；近期又剥离了非核心业务，出售了检验医学的股权。围绕公司现有业务，公司将进一步做强做优。  **2、公司新进了不少高级管理人员，公司是否会考虑推出激励计划？**  从公司的发展来看，激励手段多样化对公司的发展肯定是有利的，公司目前实行绩效考核制度，通过绩效考核，对管理人员的工作履职情况和工作成果进行及时评估和奖惩。至于是否要制定并推出激励计划、以何种激励手段都还不确定。  **3、方源资本进入后，公司新的管理架构是怎样的？**  公司去年已经完成换届，新一届董事会中引进多名专家董事加盟。  同时，也新聘了新一届管理团队，既有公司原有核心团队优秀成员留任，也通过市场化手段引进了新的高管，具备丰富的从业经验和优秀的业务能力，使现有管理团队更专业、更充实。公司的决策层、经营层各司其职，治理更趋完善。  **4、公司化学发光产品销售情况如何？**  公司已经成立专门的化学发光事业部，由公司副总直接负责，目前已经实现销售，今年该业务重点是市场导入与布局，公司会投入较大资源去开拓这块业务。  **5、血筛业务也是市场比较关注的领域，公司目前这方面业务情况怎样？**  公司一季报中披露了因各地招标工作延后及各地血液中心因需满足PCR 实验室规范要求而进行的配套升级和系统调整，影响了公司部分仪器及试剂业务的当期销售。随着相关政策的落地，公司血筛业务的增长还是比较看好。  **6、公司出口业务情况如何？**  公司2014年度的出口业务增幅高达64%，是公司业绩亮点之一，今年的出口业务发展趋势还是不错，去年POCT新生产场地通过WHO现场检查，相信对这方面业务的开展帮助会比较大。  **7、比较同行业其他公司，公司试剂业务占比（1/2左右）明显低于其他公司（2/3左右），是什么原因造成的？**  主要还是公司代理业务增速较快，比重较大原因造成的。  **8、生化业务前几年增速较快，如今增速相对平缓，公司对此怎么看？**  增速放缓的主要原因在于市场竞争激烈，但公司在这方面的基础很扎实，具有较强竞争力，相信还是能够保持业务平稳增长。  **9、公司对未来发展有没有新的计划打算？尤其是外延并购方面是否会有动作？**  公司还是会专注IVD行业，关于并购，理解市场对公司的期待，但目前还没有更多内容与市场交流。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2015年5月11日 |